

Vacature Financieel (Hypotheek) Adviseur

Wij zijn voor een sterk groeiend hypotheekkantoor op zoek naar een kandidaat met enkele jaren ervaring in het hypotheekadvies, die graag de stap zou willen zetten naar de TOP van de markt.

Ben jij een echt mensen mens die het best tot zijn recht komt met klanten aan tafel? En wil je ondersteund worden door een excellente backoffice? Dan zijn wij op zoek naar jou!

Anders Financieel Advies is op zoek naar nieuwe ZZP-collega's om ons team van financieel adviseurs te versterken. Wij zijn een financieel advies kantoor die onze klanten met een persoonlijke aanpak ondersteund bij hun financiële zaken. Wij willen graag al onze relaties kennen en weten wat er bij hen speelt. Op die manier kunnen wij tijdig en opmaat advies geven. Wij geloven in een wereld waarin persoonlijk contact de beste klantervaring en vertrouwen oplevert. Anders Financieel Advies investeert daarom sinds 2008 in bemiddeling & advies in alle fases qua levensmomenten.

We richten ons zo op de start van een duurzame langdurige vertrouwensrelatie en kunnen zo op ieder moment in het leven, leuk of minder leuk, klaarstaan voor onze klanten.

Gemak en zekerheid, dat zijn de kernwoorden binnen onze dienstverlening. Als klant kiest de klant zelf de manier waarop zij de financiële zaken wilt regelen.

Wij zoeken

Anders Financieel Advies te Spijkenisse is op zoek naar een Financieel (Hypotheek) Adviseur in de regio Utrecht, Noord Holland en ook voor de regio Brabant zoeken we een gedreven en enthousiaste expert!

Naast hypotheek verstrekken wij ook overige financiële producten zoals: leven, schade, vermogen, pensioen en kredieten.

Functie

Als hypotheek adviseur draag jij zorg voor een deskundig en klantgericht hypotheekadvies. Met een servicegerichte houding en een proactieve instelling analyseer en inventariseer je de behoefte van de klant. Vanuit de analyse doe je de klant een commercieel passend aanbod, waarna je de klant vakinhoudelijk adviseert, over alle ins en outs van de hypotheek. Je bent authentiek en altijd op zoek naar de meest creatieve oplossing.

Je weet het vertrouwen te winnen van klanten, door de juiste vragen te stellen en hierop in te spelen. Jouw ervaring heb je bij voorkeur opgedaan bij een (onafhankelijke) intermediair. Bij voorkeur heb je meer dan drie jaar ervaring binnen het onafhankelijk advies.

Ons belteam boekt wekelijks nieuwe afspraken bij je in de agenda.
Wat ontvang je nog meer:

- Je valt onder onze AFM-vergunning, inclusief compliance (BAVAM) of je hebt een eigen AFM Vergunning
- Je kunt gebruik maken van onze binnendienst/back office die alle rand- en voorwaardelijke zaken met de eindklant regelt.
- Minimaal 2 avonden in de week beschikbaar voor afspraken
- Aansluiten als ZZPer

- Je kunt gebruik maken van ruim 40 geldverstrekkers waar zij een directe aanstelling bijhebben.
- Je werkt vanuit je eigen huis, 1 keer per week ben je te vinden op het hoofdkantoor in Spijkenisse.
- Je bezoekt de hypotheekklanten in hun eigen vertrouwde omgeving (thuis).
- Dagelijks heb je contact met je vaste binnendienstmedewerker, die jou ondersteunt bij de bemiddeling.
- Je wordt gecoacht door ervaren financieel experts met wie je kunt overleggen en sparren. Zo sta je er niet alleen voor. Wat prettig is om bijvoorbeeld complexe dossiers in goede banen te leiden.
- Je kun gebruik maken van onze binnendienst/back office die alle rand- en voorwaardelijke zaken met de eindklant regelt.
- Je krijg je verkoop/adviestraining, waarin ook nieuwe producten, methodieken of geldverstrekkers aan bod komen, zodat je altijd van de laatste ontwikkelingen op de hoogte bent.
- Daarnaast kun je ook afspraken krijgen op het gebied van leven, vermogen en pensioen producten, welke direct contant gemaakt kunnen worden voor de aangesloten financieel adviseur.

Wij vragen

- Een klantgerichte houding met een grote gunfactor;
- WFT Basis, WFT Hypothecair Krediet, WFT Vermogen is een eis
- WFT Consumptief Krediet en schade is een pré;
- Geen bezwaar om 2 avonden in de week te werken;
- Je komt graag bij de mensen thuis waarbij je ongeveer 2 a 3 klant gesprekken hebt per dag;
- Je bent netwerkgericht en hebt gevoel voor commercie;
- Woonachtig in de regio Utrecht, Noord Holland of regio Brabant

Wij bieden

- Een gerenommeerde naam binnen de Hypotheek Advies wereld;
- Een zeer sterke leadgeneratie, vanuit eigen klantenkring en makelaardij;
- Ondersteuning met (lokale marketingacties bij het op- en uitbouwen van het marktgebied;
- Kennissessies en opleidingen;
- Teamuitjes en prettige sfeer onderling;
- Aansluiten als ZZPer zonder kosten met eigen kantoor faciliteit en kosteloze afspraken;
- Wil je hier meer over weten, bel Nancy van Loevesijn 06-16481175 voor meer informatie

Graag nodigen wij je uit ons te bellen op het nummer 0181-768000 of een mail te sturen naar anders@ander-s.nl, dan nodigen wij jou spoedig uit voor een leuk kennismakingsgesprek.

Hopelijk spreken en zien wij je snel!